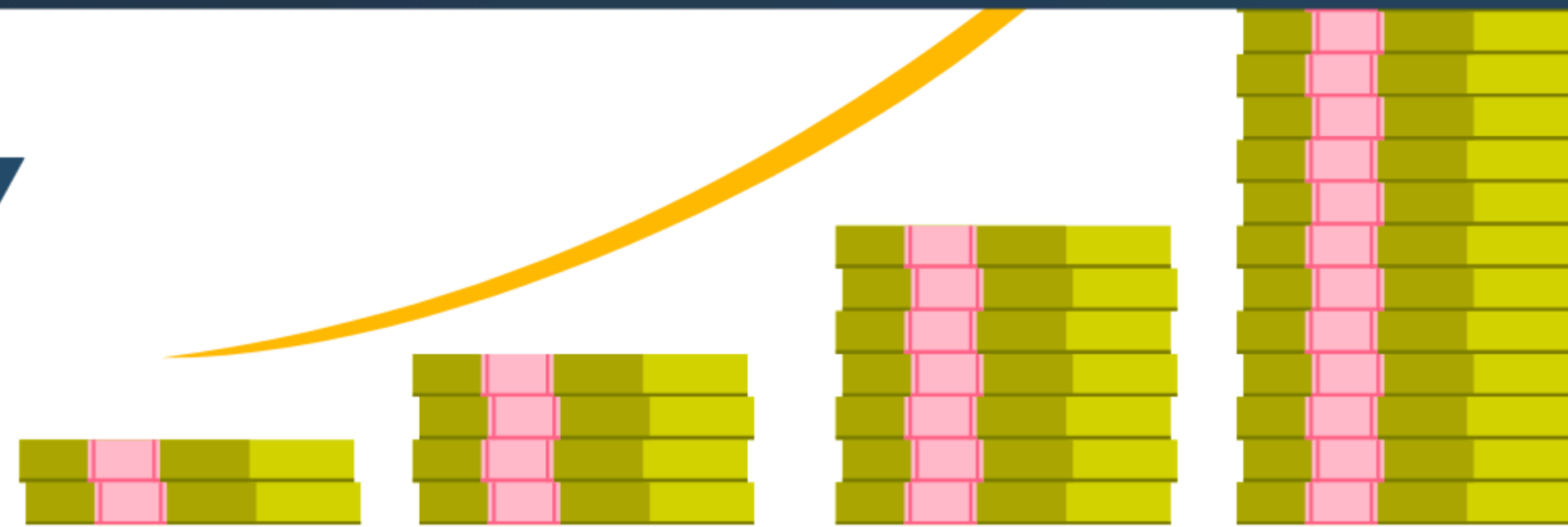


ポッタクリを回避!!



相場以上の高額請求

回避するための



チェックリスト



なぜ「ボッタクリ」が起きるのか？



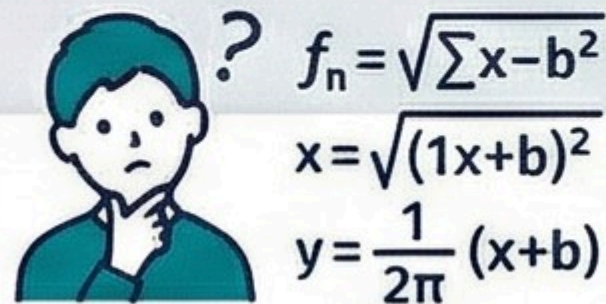
広告費の回収

激安広告で集客し、当日
オプションで利益を出す構造



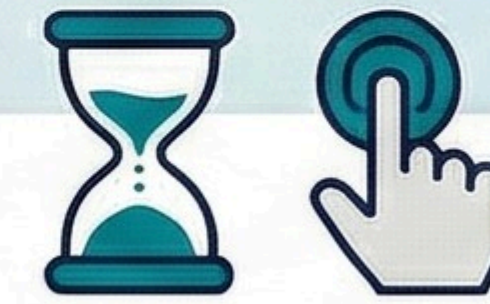
営業ノルマ

カウンセラーは「契約単価」を
上げるプロである



知識の格差

初心者が知らない「専門用語」で
判断を鈍らせる



心理的プレッシャー

「今日だけ限定」という言葉で
即決を迫る

当日の持ち物・事前準備



01 このチェックシート（スマホに保存）

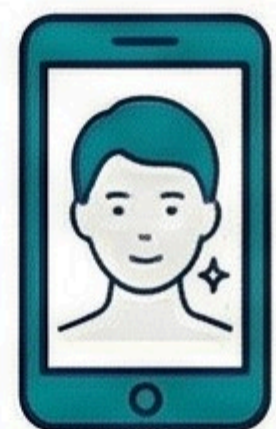
— 言いなりにならない意思表示



02 比較対象の他社見積書

— 競合がいることを匂わせる

げるプロであ



03 希望する「ゴール」の画像

— どこまでツルツルにしたいか明確にする



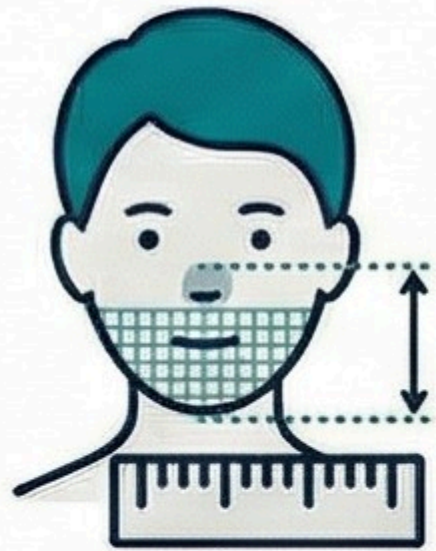
04 質問メモ

— 聞き漏らしを防ぐための物理的なメモ

STEP 1：基本料金の「裏」を暴く



- 01 表示価格は「有効期限」内ですか？**
— 期限が切れると未消化分が消えるリスク



- 02 3部位の範囲はどこからどこまで？**
— 「鼻下・アゴ・アゴ下」以外は別料金か



- 03 途中で解約した場合の返金規定は？**
— 解約手数料の有無と上限を確認

STEP 2：麻酔代の総額を算出せよ



コース
回数

×

麻酔1回の
単価

=



隠れた
追加費用

Note 1: 笑気麻酔 (2,200円~) か、
 麻酔クリーム (3,300円~) か 



Note 2: 麻酔無料の条件 (プラン限
 でないか) を口頭で再確認せよ

STEP 3：通い方の制限を確認


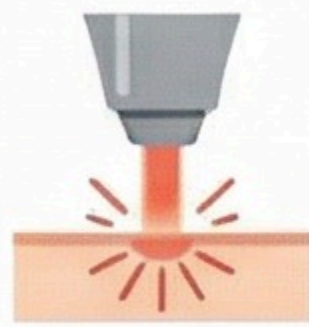

曜日・時間の罨

- 土日利用に追加料金はないか？ 
- 平日昼プランの「平日」の定義は？ 

キャンセルの罨

- 何日前まで無料変更可能か？ 
- 当日キャンセルの「1回分消化」の有無 

STEP 4：脱毛機の「指定」ができるか

質問項目	回答が「はい」の場合	回答が「いいえ」の場合
 機械の指定	自分の毛質に 合わせられる	蓄熱式に回される リスク大
 熱破壊式ヤグ	根深いヒゲに最適	完了まで時間が かかる可能性
 医師の診断	肌質に合う 設定を提案	マニュアル通りの 照射のみ

STEP 5：万が一の保証体制

診察料



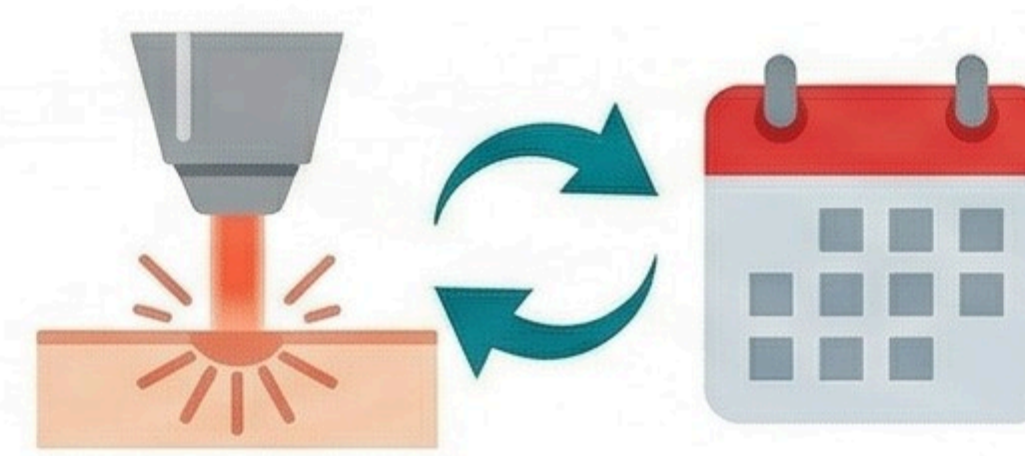
トラブル時の
再診料は
無料か

お薬代



毛囊炎
(ニキビ)
等の処方薬は
無料か

打ち直し



明らかな
照射漏れが
あった際の
対応期限

高額勧誘を秒でかわす「鉄板スクリプト」

予期せぬ部位の勧誘に

「今回はヒゲを無くすことだけに予算を全振りしているの、他は一切考えていません。」



「今日限定」の即決を迫られたら

「大きな投資なので、一度持ち帰って計算書を確認しないとハンコは押せません。明日連絡します。」

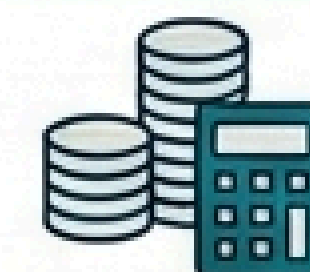


少しでも違和感があるなら、
その場で契約しない。

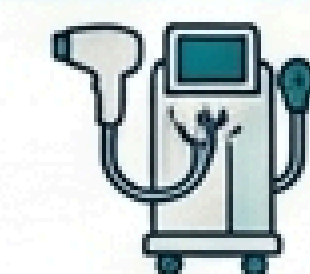
自分の直感を信じるのが、**最大の防衛策**です！

ボッタクリ回避 7つの最終チェック項目

01 総額（コース+麻酔+曜日費用）に納得したか



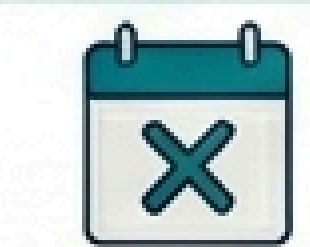
02 脱毛機の種類と「指定の可否」を聞いたか



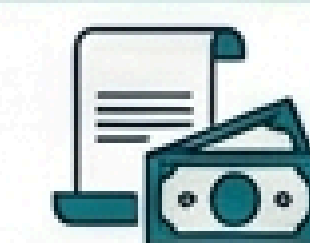
03 予約の空き状況をリアルな画面で確認したか



04 キャンセルのペナルティを理解したか



05 解約時の返金ルールを書類で確認したか



06 不要なオプションをすべて削ぎ落としたか



07 このクリニックに自分の顔を任せられるか

